

Comme à la maison



Depuis le 15 janvier dernier, Xavier Derossis tient la maison de la presse à Chabreloche. Un investissement conséquent qui a permis à ce jeune Thiernois exilé en région parisienne de revenir dans sa région d'origine. Avec le sourire.

Les clients défilent un à un : journal, cigarettes, tickets de loterie... La matinée est bien remplie. Au comptoir, un solide gaillard de 27 ans s'affaire pour répondre aux demandes, avec gentillesse et bonne humeur. « J'essaie

est presque de rigueur, on vient chercher son journal, discuter quelques minutes. Alors comment passe-t-on de coach sportif à gérant d'une maison de la presse en Montagne Thiernoise ? « J'avais envie de revenir dans

mois pour pouvoir débiter, une tonne de paperasse, je trouve ça effarant. Mais maintenant que c'est parti, je peux bosser comme un fou pour faire en sorte que ça tourne le mieux possible. » Outre son créneau tabac-presse et loterie, Xavier Derossis compte améliorer son rayon cadeaux avec « des produits de qualité, pas trop chers et un peu plus tendance ». Il compte pour cela aussi sur l'œil d'Éloïse, sa compagne institutrice. « Elle m'aide quand elle le peut, j'ai d'ailleurs été beaucoup aidé par mon entourage. C'est toujours compliqué de se lancer à son compte : même si j'ai bénéficié d'un prêt de 7000 euros à taux zéro accordé par Créa-Thiers, cela semble peu pour un fond de commerce à 250 000 €. Quant aux exonérations de charges obtenues via l'ACRE, elles existent même s'il faut quand même payer un forfait... » lâche-t-il avec un grand sourire. « Mais je suis content, je ne compte pas mes heures et c'est désormais à moi de faire ce qu'il faut pour que ça marche. Mais je ne cache pas que mon souhait serait de pouvoir embaucher un salarié, même à temps partiel, le plus rapidement possible. »

► **Tabac-Presse**, Chabreloche
Ouvert de 7h à 12h30 et de 14h30 à 19h30
04 73 94 20 83



« je ne compte pas mes heures et c'est désormais à moi de faire ce qu'il faut pour que ça marche »

de gérer ma boutique un peu à la manière d'un animateur de salle de sport. Toujours à fond, au top ! » raconte celui qui justement a été coach sportif dans une salle de musculation en région parisienne. Conscient du rôle prépondérant que joue le commerçant sur ce type de territoire, Xavier Derossis a laissé son naturel convivial prendre le dessus. Ici, le tutoiement

ma région d'origine. J'avais imaginé monter une salle de sport à Thiers mais les études ont montré que ce n'était pas viable. C'est à ce moment que j'ai appris que le tabac-presse de Chabreloche était à vendre. J'ai sauté sur l'occasion », explique-t-il entre deux clients. Enthousiaste et énergique, Xavier Derossis regrette juste la lenteur administrative du lancement de son affaire. « Presque six

► commerce Palladuc

Le dossier concernant la création d'un commerce à Palladuc suit son cours. Le permis de construire a été déposé début mars à la Direction départementale des territoires (la DDT, ex-DDE). La consultation des entreprises sera lancée cet été et le démarrage des travaux est prévu au mois de septembre. L'ouverture du magasin devrait être effective au printemps 2011. Pour mémoire, cette superette 8à8, située au centre du bourg de Palladuc, proposera aussi un point chaud (pain, viennoiserie), un dépôt de gaz, presse, et divers produits.

► dites FISAC

Les élus de la Communauté de Communes ont décidé de lancer une opération FISAC sur le territoire de la Montagne Thiernoise. Le Fonds d'intervention pour les services, l'artisanat et le commerce est destiné à financer les opérations de création, maintien, modernisation, adaptation ou transmission des entreprises du commerce, de l'artisanat et des services. Objectif : répondre aux menaces pesant sur l'existence de l'offre commerciale et artisanale de proximité dans des zones rurales fragilisées par les évolutions économiques et sociales.

► aires de camping-car

C'est sous la neige que les dernières aires de camping-cars ont été livrées mercredi 5 mai. Rappelons que les neuf communes disposent désormais d'un accueil pour les camping-caristes et que celle de Chabreloche propose en plus un point "flot bleu".



Communauté de Communes de la Montagne Thiernoise

Pont de Celles
63250 Celles-sur-Durolle
Tél. : 04 73 51 89 93
Fax : 04 73 51 89 00
www.ccmt.fr

toute l'actualité économique de la montagne thiernoise

► n°6 - juillet 2010

Grand Angle

un bon coup de jeune !

C'est nouveau. Grand Angle, toute l'actualité économique de la Montagne Thiernoise, est devenu le supplément économique de votre magazine Terre & Couteaux. Ainsi, deux fois par an, la Communauté de Communes de la Montagne Thiernoise vous informera sur ceux qui font la vie économique du territoire. Nouvelles activités, reprises d'entreprises, développement mais aussi difficultés, réflexions menées et solutions apportées aux entrepreneurs... Un bon coup de projecteur sur les forces vives de la communauté de communes. Dans ce numéro, place aux jeunes : ils sont plombiers-chauffagistes, esthéticienne, secrétaire ou détaillant de presse mais ont tous un point commun. Ils sont jeunes (moyenne d'âge 29 ans) et ont choisi de prendre leur destin économique en main. Reprise ou création, ils croient en l'avenir du territoire.

Christian Genest,
Vice-Président

JOURNAL ÉDITÉ
PAR LA COMMUNAUTÉ DE COMMUNES
DE LA MONTAGNE THIernoISE
RÉDACTION : JÉRÔME KORNPROBST
grandangle@agenceck.com
CONCEPTION :
FRÉDÉRIC NOLLEAU; AGENCE K'



► CRÉATION

Externalisation Coralys Secrétariat gère votre administratif

C'est la benjamine de nos entrepreneurs. À 23 ans, Coralie Béchon a installé sa petite entreprise à Palladuc. Spécialisée en secrétariat et tâches administratives, elle se positionne comme un partenaire souple et fiable pour toutes les entreprises à la recherche de solutions dans ce domaine.

QUELLES entreprises, professions libérales ou artisans n'ont pas été confrontés un jour à des difficultés de secrétariat ? Equipe réduite, 35 heures, absentéisme ou tout simplement manque de temps ou impossibilité de recruter... La paperasse s'accumule, les devis traînent, les factures tardent à partir... C'est

toute l'activité qui se retrouve désorganisée. Et pourtant, il existe des solutions concrètes. Ou plutôt une : externaliser la compétence. Le principe est simple, il suffit de confier la mission de secrétariat à un professionnel extérieur dont c'est le métier. Exactement comme pour la comptabilité ou l'informatique. Difficile à trouver ? Détrompez-vous : à Palladuc, Coralie

Béchon en a fait sa spécialité en créant Coralys Secrétariat. Ancienne assistante administrative et commerciale, la jeune femme de 23 ans a sauté le pas en septembre 2009 en adoptant le statut d'auto-entrepreneur. « Ma mission s'adapte aux besoins de mes clients. C'est très souple et l'avantage pour eux, c'est qu'ils ne paient que le travail réellement



effectué. Externaliser cette compétence est rapidement un gain d'efficacité et d'argent » *argumente cette jeune chef d'entreprise, déjà maman de deux garçons. Saisie de devis et des factures, rédaction et saisie de courriers, création de tableaux de bord, gestion complète de mailing... le champ d'intervention de Coralys Secrétariat est vaste.* « Je suis aussi en mesure de proposer de la transcription audio. J'assiste à une réunion, j'enregistre, je décrypte et rédige le compte-rendu. Ce genre de mission nécessite une grande organisation pour retranscrire fidèlement ce qu'il s'est passé lors d'un comité de direction ou d'une réunion de comité d'entreprise par exemple ». *Pour Coralie Béchon, avoir recours à un prestataire extérieur est plus fiable que de passer par l'intérim.* « C'est plus simple et surtout, l'interlocuteur est toujours le même. Du coup, la relation de confiance est meilleure, ce qui n'est pas négligeable dans ce domaine. » *Après un peu plus de six mois d'activité, Coralie pense déjà à l'avenir. Elle devrait prochainement être en mesure de proposer le service de permanences téléphoniques, idéal pour les professions libérales par exemple.* « Pour la prise d'appels et la gestion du carnet de rendez-vous, je dois encore investir un peu mais j'espère pouvoir être opérationnelle très bientôt. »

► **Coralys Secrétariat**
 Redevs – 63550 Palladuc
 09 70 44 04 62
 www.coralys-secretariat.com

Vanessa Episse, aux petits soins



Après avoir travaillé comme esthéticienne pendant sept ans dans le sud de la France, Vanessa Episse vient de lancer son institut au Pont de Celles. Outre les prestations traditionnelles, elle innove sur le territoire en proposant un point bronzage. Mais pas seulement...

EN revenant à ses racines, Vanessa Episse, jeune Thiernoise d'à peine 30 ans, avait bien une petite idée derrière la tête. Mais le projet était flou. Pour cette jeune femme titulaire d'un brevet professionnel en esthétique, les sept années passées entre le Body Minute de Nice et un cabinet traditionnel implanté dans le Vaucluse lui ont forgé une expérience solide et suffisante pour voir plus loin. « Quand je suis revenue dans ma famille à Chabreloche en juin 2008, j'avais envie de profiter de mon expérience pour lancer

ma propre affaire. L'ANPE m'a proposé une formation portant sur la création et la reprise d'entreprise (organisée par l'AFORMAC). J'ai sauté sur l'occasion. » *Quatre mois au cours desquels Vanessa va affiner son projet et acquérir le langage des entrepreneurs.* « La formation m'a appris à réaliser mon étude de marché, à bâtir mon business plan et à évaluer la viabilité de mon projet. Je remercie au passage le formateur qui m'a donné de bons contacts auprès de professionnels comme comptables ou assureurs. » *Ensuite, la jeune créatrice s'est mise en quête d'un*

local professionnel, rarement facile à dénicher. « La mairie de Celles m'a aidée, mon propriétaire a bien joué le jeu et les travaux ont débuté comme prévu. Le plus difficile, c'est peut-être de jouer au chef de chantier mais je devrais être prête en temps et en heure pour une ouverture à la mi-juin. » *Pour financer tout cela, Vanessa Episse a dû là encore chercher les meilleures solutions pour amorcer son fond de roulement et réaliser ses premiers investissements.* « Mon enveloppe de départ était de 40 000 € et j'ai été soutenue par Auvergne Active

qui m'a accordé un prêt à taux zéro (dispositif NACRE) et Créa Thiers qui m'a octroyé un prêt du même type pour la création d'entreprise. Le reste est financé par ma banque. Je peux maintenant aller au bout du projet et démarrer mon activité. » *Le ton est enjoué et teinté d'un léger accent du sud, comme un premier rayon de soleil dans ce nouveau salon esthétique. Car selon Vanessa, la nouveauté proposée, c'est ce point soleil : « je pense que c'est un vrai plus qui convient bien à l'ambiance générale que je veux donner. Je veux que mes clientes se sentent bien, dans une ambiance sereine. J'adore mon travail et je sais que de nombreuses petites attentions seront propices à fidéliser ma clientèle. L'objectif est que chacune se sente bien en sortant de chez moi. » Autre point accrocheur, Vanessa Episse compte, dans un premier temps, ouvrir son salon Vaness'Beauté, du lundi au samedi de 9h à 19 heures non-stop.*

► **salon Vaness'beauté**
 Pont de Celles
 63250 Celle sur Durolle
 épilation – manucure – beauté des pieds – soins du corps, soins du visage – maquillage – UV

► **institut LB Beauté**
 30, rue de Lyon
 63250 Chabreloche
 04 73 94 27 82
 épilation – manucure – beauté des pieds – soins du corps, soins du visage – maquillage



► REPRISE

D'apprentis à patrons

Ils travaillaient ensemble pour l'entreprise Bargeon qu'ils ont décidé de reprendre. Ils sont désormais associés de l'entreprise LC Chauffage et comptent sur un ouvrier de premier choix : leur ancien patron. Bel exemple de passage de témoin.

DÉPUIS le 4 janvier, Vincent Carré et Fabrice Lamaison sont co-gérants majoritaires de LC Chauffage, anciens établissements Bargeon. Pour ces deux jeunes Thiernois (29 ans chacun), cette reprise d'entreprise est une suite logique dans leur parcours. « J'ai suivi un apprentissage en plomberie, ouvrier, et j'avais bien l'intention de créer un jour mon entreprise. Alors quand l'occasion s'est présentée, je n'ai pas beaucoup hésité », explique Vincent Carré. *Le parcours de Fabrice Lamaison est légèrement différent : un BTS, quatre années passées dans l'industrie aux Forges*

Pinet à Thiers puis l'envie de changer de cap. « J'ai suivi une formation Fongecif pendant dix mois pour devenir chauffagiste. Elle m'a conduit chez Marcel Bargeon où j'ai retrouvé Vincent que je connaissais déjà. » *Leur point commun ? L'envie de monter leur propre entreprise.* « C'est sûr, on en avait déjà parlé, mais il fallait la bonne opportunité » *plaident-ils en cœur. Alors quand leur patron a proposé de leur céder son entreprise, tout s'est fait le plus naturellement du monde. Les deux collègues sont devenus associés mais pour le reste, rien n'a vraiment changé : « on travaille toujours en équipe » indique Fabrice.*

« Nous prenons toutes les décisions ensemble. » *ajoute Vincent dans la foulée. Aucune subvention mais un apport personnel, un prêt à taux zéro accordé par Créa Thiers et beaucoup d'enthousiasme ont suffi aux deux entrepreneurs pour se lancer dans l'aventure. Le travail ne manque pas d'autant que le duo ne refuse rien.* « Nous avons revu le chiffre d'affaires à la baisse pour ne pas avoir de mauvaises surprises mais nous acceptons tous les chantiers pour lesquels nous sommes sollicités. » *Plomberie, zinguerie, énergies renouvelables... LC Chauffage possède plus d'une corde à son arc : « le chauffage à énergies renouvelables, c'est là où les perspectives d'évolution sont les plus grandes. Nouvelles chaudières, nouvelles techniques, pompes à chaleur... Nous nous devons d'être au top dans ce domaine », insiste Fabrice Lamaison.*

Habitué à jongler en permanence avec l'urgence, le duo a la chance de pouvoir s'appuyer sur un ouvrier qui connaît l'entreprise mieux que quiconque : leur ancien patron. « C'est sûr que pour nous c'est très sécurisant de pouvoir nous appuyer sur Marcel Bargeon. En fait, rien n'a vraiment changé excepté sur le plan juridique. » *Quand Marcel Bargeon prendra sa retraite, Vincent et Fabrice devront alors dénicher la perle rare pour poursuivre leur évolution, même si leur souhait est de rester une entreprise de petite taille, en local. Mais c'est un bel exemple de transmission réussie.*

► **LC Chauffage**
 Pont de Celles
 63250 Celles sur Durolle
 04 73 51 88 07 / 04 73 94 39 11